

白金精舎セミナー レポート

(株)ビジネス・ナビゲーター



第1回 NEWリーダー塾開催!! 1/21~5/20 第3水曜日 17:00-19:00

このセミナーでは、組織の変革を行いたい・売上を飛躍させたい等 経営に対して強い信念を持っている次世代リーダーに、誰も教えない成功のためのセオリーを公開!!



主なテーマ

- 1月21日(水)「リーダーの仕事」
- 2月18日(水)「マネジメントテクニック術」
- 3月18日(水)「資金管理術」
- 4月15日(水)「財務管理術」
- 5月20日(水)「経営方針と売上計画」

若手リーダーの育成について多数のご要望がありましたので、満を持して少数精鋭にて開催致しました。

次世代のリーダーとして何が必要で何が求められるのか、どう成長するかについて、5つの分野のノウハウを習得していただきました。

知っている言葉もあれば、知らない言葉もあり、理論・理屈に留まらない本質をとらえた講座内容で、受講者の皆さんは、「目からウロコ」だったと思います。

終了後、毎回帰る間際のやる気に満ちた皆さんの表情が、セミナー満足度を物語っていました。

次にお会いする時は、幹部または経営者としてご活躍されていることと祈念しております。

ご参加頂きまして有難うございました。(奥山慎次)



ここで
Think Time

下記についてお答え下さい。

- Question1 幹部の仕事とは何ですか？
- Question2 マネジメントとは何ですか？
- Question3 幹部に必要なスキルは何ですか？

答えは、次回セミナーで!!

ストーリーテリング研修開催!! 4/28~ 毎月1回(全6回) 15:00-18:00

引き込む・説得する・動かすストーリーテリング入門 《話し上手は物語上手!》



朝礼のスピーチや冠婚葬祭の挨拶が物語りなら聴き手は熱心に耳を傾けてくれます。営業パーソンはお客様に商品説明をするより物語を聴いてもらう方が良く売れます。こうして見ると本当の話し上手は「物語上手」であるという訳です。

効果的に伝える、人を味方にする、イメージを同化させる、人を動かす、こうした取り組みが必要だと感じたら物語の力が大いに役立ちます。物語の名手になって仕事を進め、公私にわたって有意義な人生をお送りいただけます。

◆受講した感想◆

言えばわかるだろう、ではなく、どうすれば伝わるか? 聞き手の心に染み入る話すスキルを学びました。実践形式のグループワークでは緊張感もあり充実した内容で、あっという間の3時間でした!



セミナー担当の島川です。
ビジネス・ナビゲーターよりセミナー紹介に伺っております。
幹部研修や営業研修等、オリジナルの研修も実施中です。
お伺いした際には、是非ご要望をお聞かせ下さい。